



Wir sind HeylNeomeris

Die Gebrüder Heyl Vertriebsgesellschaft für innovative Wasseraufbereitung mbH gilt seit Jahrzehnten als kompetenter und zuverlässiger Partner in der professionellen Wasseraufbereitung. Mit unserer Technologie ermöglichen wir die Überwachung der wichtigsten Parameter in komplexen industriellen und klinischen Wasseraufbereitungsanlagen.

In unserem Technikum sind eigenständige verfahrenstechnische Aufbauten sowie zugehörige chemische Grundanalysen möglich.

Gestalten Sie gemeinsam mit uns Zukunft rund um die Wasseraufbereitung.

Wir suchen SIE als Mitarbeiter (w/m/d) für den technischen Vertrieb im klinischen Umfeld

(ab sofort)

Ihre Aufgaben

Als Mitglied unseres Vertriebsteams übernehmen Sie eigenverantwortlich die Bestandskundenbetreuung, Neuakquisition von Kunden und sind aktiver Teil begleitender Tätigkeiten zur Unterstützung der Markpräsenz (bspw. Messeauftritte, Referententätigkeit sowie Mitwirkung bei der Erstellung von Publikationen). Unsere Kunden und Zielmärkte im ambulanten und stationären klinischen Bereich finden sich aktuell primär in der DACH-Region. Sie unterstützen bei der Weiterentwicklung in Bestandsmärkten und dem Ausbau unserer Aktivitäten in neuen Zielmärkten.

Ihr Aufgabenfeld umfasst:

- Bestandskunden- sowie Vertriebspartnerbetreuung
- Identifikation und Akquisition von potenziellen Neukunden
- systematischer Aufbau und Ausbau von Kundenbeziehungen (von Pre- bis zum After Sales)
- Produktberatung
- Unterstützung bei der Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Reklamationsbearbeitung
- Produktverbesserungsempfehlungen
- Zusammenarbeit mit der Abteilung Marketing in der Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen sowie der Abteilung Solution Building bei projektbezogenen Fachplanungen im Bereich der Wasseraufbereitung
- Aktive Kundenberatung- und Kundenbetreuung



TRADITION UND ZUKUNFT AN IHRER SEITE
TRADITION AND FUTURE BY YOUR SIDE



Sie bringen mit

- Vertriebsorientierung und strategisches Denken
- Kommunikationsstärke
- Kompetenz in der Einwandbehandlung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im Bereich des Gesundheitswesens (kaufmännisch oder technisch); Ausbildung zur Fachkraft für Sterilisation/AEMP oder Hygienefachkraft
- Wünschenswert: Kenntnisse im Bereich der Aufbereitung von Medizinprodukten in einer AEMP und/oder an deren Anforderungen hinsichtlich des Inverkehrbringens
- Technisches Verständnis

Wir bieten Ihnen

- Attraktive erfolgsorientierte Vergütung sowie eine individuelle Einarbeitung in unser Experten-Team
- Abwechslungsreiche, selbstständige Tätigkeit in einem innovativen und wachsenden Unternehmen
- Einen modern ausgestatteten Arbeitsplatz
- regelmäßige Teamevents
- Mobiles Arbeiten in Abstimmung mit der Führungskraft
- Arbeit mit der sichtbarsten und funktionellsten Internetseite im Bereich der Wasseraufbereitung
- Nutzung von einzigartigen Tools zur Kundenakquise und Bestandskundenbetreuung
- Direkte Unterstützung der Abteilung Marketing durch Aufbau von Vertriebskonzepten und Erstellung von Vertriebsunterlagen sowie der Abteilung Solution Building bei der Entwicklung modernster Anlagenkonzepte für die Wasseraufbereitung

Sie sind interessiert, suchen Gestaltungs- und Handlungsspielräume in spannenden Themenfeldern und möchten Teil dieses innovativen Teams werden, wo Sie Ihre Ideen einbringen können? Wir freuen uns auf Sie. Werden Sie Teil unseres außergewöhnlichen Unternehmens.

Bewerben Sie sich jetzt online mit Angabe des frühesten Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen unter bewerbung@heylnemeris.de

Gewinnen Sie einen ersten Eindruck von uns und unseren Produkten: Wasseraufbereitung einfach erklärt unter www.heylnemeris.com

Gebr. Heyl Vertriebsgesellschaft für innovative Wasseraufbereitung mbH
z.Hd. Frau Verena Kuhnke
Max-Planck-Straße 16
D-31135 Hildesheim
Telefon: +49 5121 7609-77